

ENGELBRECHTS SØGER AREA SALES MANAGER TIL JYLLAND/FYN

Engelbrechts A/S er en danskejet virksomhed, grundlagt af Morten Engelbrecht i 1989 og med showroom i hjertet af København. Engelbrechts er inde i en rivende udvikling og søger en passioneret og erfaren Area Sales Manager til Jylland/Fyn. Engelbrechts er en designvirksomhed, der sætter fokus på kvalitet og gennemtænkt design.

ANSVAR OG OPGAVER

Dit ansvar bliver at videreudvikle kontraktmarkedet i Jylland og på Fyn for Engelbrechts. De primære kundegrupper og aftagere af vores kollektion er arkitekter, kontraktforhandlere og større Key Accounts.

Du får til opgave at pleje, informere og udbygge disse kundegrupper grundigt og samtidig være i stand til at følge projekterne fra start til slut for på den måde at sikre ordrerne til Engelbrechts. Der er allerede nu en god projekt- og kundebase at bygge på, men vi forventer at salget kan øges betydeligt over de næste par år.

Det forventes, at du deltager i messer i Skandinavien og kan være tovholder på lokale events i dit marked.

Du vil blive del af et erfarent, dynamisk og sympatisk hold, der løfter i flok. Reference er til Salgsdirektør Europa.

KVALIFIKATIONER

Du har 5-10 års erfaring fra en lignende salgsstilling i møbelbranchen eller en tilknyttet branche og kommer med et veludbygget netværk inden for de nævnte kundegrupper.

Du kan dokumentere gode og overbevisende salgsresultater på kontraktmarkedet og behersker engelsk. Det er særdeles vigtigt, at du er proaktiv, vedholdende og har gode præsentationsevner.

Engelbrechts tilbyder en selvstændig og interessant stilling med gode udviklingsmuligheder og en attraktiv lønpakke.

ER DU INTERESSERET?

For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Salgsdirektør Kristian Weber på 3134 0385 eller kristian@engelbrechts.com - CV bedes sendt til samme mail.

V glæder os til at høre fra dig

