

ENGELBRECHTS SÖKER EN COUNTRY SALES MANAGER I SVERIGE

Engelbrechts A/S är ett danskt företag, grundat av Morten Engelbrecht 1989 och med showroom i hjärtat av Köpenhamn. Engelbrechts utvecklas snabbt och letar efter en passionerad och erfaren Country Sales Manager för den svenska marknaden. Engelbrechts är ett designföretag som fokuserar på kvalitet och genomtänkt design.

ANSVAR OCH UPPGIFTER

Ditt ansvar är att vidareutveckla kontraktsmarknaden i Sverige för Engelbrechts. De primära kundgrupperna och köpare av vår kollektion är arkitekter, kontraktsförhandlare och stora Key Accounts:

- Bygga upp en stark A & D-bas med Engelbrechts samling
- Bygga upp lönsamma och varaktiga B2B-relationer med återförsäljare och Key Accounts
- Aktiv sökning efter nya försäljningsställen i regionen, bland annat utveckling och utvidgning av projektpipeline för att säkerställa konsekvent försäljning
- Skapa marknadsinitiativ som leder till tillväxt och vinst
- Identifiera och lösa kundproblem snabbt och effektivt
- Delta i årliga mässor och optimera dina resultat med stark förberedelse och dedikerad uppföljning
- Planering och genomförande av arkitektbesök i vårt showroom i Köpenhamn i samarbete med Marketing team
- Implementering och utveckling av marknadsinitiativ med teamet i Köpenhamn

Det förväntas att du kommer att delta på mässor i Skandinavien och utomlands och kan vara koordinator för lokala event på din marknad.

Du kommer att vara en del av ett erfaret, dynamiskt och sympatiskt team. Du rapporterar till vår globala försäljningschef.

MERITER

- Minst 3-5 års erfarenhet av försäljning och konsultation på kontraktsmarknaden för möbler i Sverige
- Bevisat framgångsrikt uppnående av budgetmål
- Ett bra nätverk av arkitekter, återförsäljare och Key Accounts i regionen
- Intresse för design, kultur och arkitektur
- Du är målinriktad, noggrann och välorganiserad



Engelbrechts erbjuder en självständig och intressant tjänst med bra utvecklingsmöjligheter och ett attraktivt lönepaket.

Är du intresserad?

För ytterligare information, kontakta försäljningsdirektör Valerie Schmidt på +45 61 55 30 30 eller valerie@engelbrechts.com - Skicka ett CV till samma mail.

Vi ser fram emot att höra från dig!